

# Sales Engineer für PLZ-Gebiet 6 und 7 (w/m/d)

## Standort Ludwigshafen

Du bist ein erfahrener Sales Engineer, der mit ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten und kundenorientiertem Denken Ansprechpartner:innen überzeugt? Du fühlst dich in der Welt der Automatisierungslösungen oder IT zu Hause und möchtest deine Expertise nutzen und gemeinsam im Team eines erfolgreichen, weltweit agierenden Softwareherstellers die Zukunft der Industrieautomatisierung zu gestalten?

### Das erwartet dich bei uns:

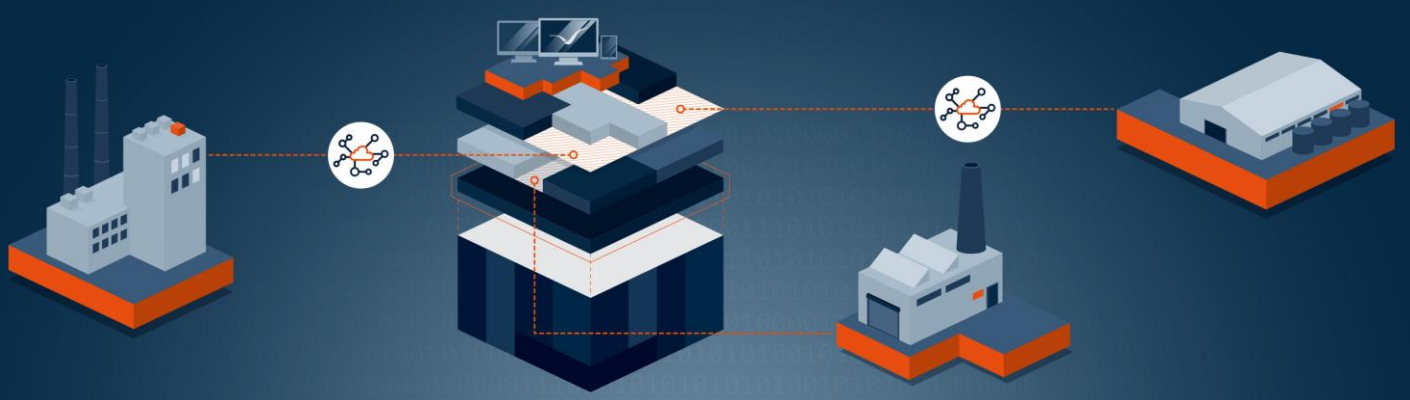
- ▶ Ein leistungsstarkes, offenes Sales Team am Standort Ludwigshafen
- ▶ Flexible Zeiteinteilung mit Gleitzeit und Homeoffice Regelung
- ▶ Eine breite Kundenbasis in einem wachstumsstarken B2B-Umfeld
- ▶ Ein seit 30 Jahren etabliertes und innovatives Produkt: zenon
- ▶ Abwechslungsreiche Aufgaben in einem spannenden technologischen Umfeld
- ▶ Moderne Büroräumlichkeiten und Equipment sowie Dienstwagen
- ▶ Gesundheitsmanagement in Zusammenarbeit mit Urban Sports
- ▶ Faire Bezahlung und 29 Tage Urlaub
- ▶ Betriebliche Altersvorsorge mit Zuzahlung 5 % über der gesetzlichen Regelung, aVWL / VWL
- ▶ Fort- und Weiterbildungsprogramm für Deine individuelle Weiterentwicklung

### Dein spannendes Aufgabenfeld:

- ▶ **Sales Expertise:** Nutze deine Sales Erfahrung und gewinne neue Kund:innen aus den Branchen Automotive, Food & Beverage, Life Sciences & Pharmaceutical und Energy & Infrastructure
- ▶ **Analyse:** Du stehst im engen Austausch mit deinen Kund:innen, denkst lösungsorientiert und entwickelst für den jeweiligen Anwendungsfall das optimalste zenon-Funktionspaket
- ▶ **Beratung:** Der regelmäßige Austausch mit Entscheider:innen der Unternehmen ermöglicht die beste Begleitung entlang der Customer Journey
- ▶ **Begeisterung:** Du liebst was du tust. Deshalb ist es für dich ein Leichtes, deine Kund:innen mit den innovativen Funktionen und Weiterentwicklungen der Softwareplattform zenon zu begeistern

### Das bringst du mit:

- ▶ **Technologie im Fokus:** Du hast ein abgeschlossenes, technisches Studium vorzugsweise im Bereich Automatisierung und/oder Informationstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder Maschinenbau
- ▶ **Erfahrung:** Du hast bereits 3-5 Jahre Berufspraxis oder ein abgeschlossenes Junior-Programm
- ▶ **Kommunikation ist der Schlüssel:** Deine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, das sichere, sympathische Auftreten und dein kundenorientiertes Denken öffnen dir Türen
- ▶ **Arbeitsweise:** Du liebst es, strategisch und lösungsorientiert vorzugehen und Ideen für deine Ansprechpartner:innen zu entwickeln
- ▶ **Reisebereitschaft** für Kundenberatung vor Ort



- ▶ **Sprachkenntnisse:** Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse sind von Vorteil

## Bewirb dich jetzt!

Wir sind COPA-DATA, das Team hinter der Softwareplattform zenon. Unsere innovative Softwareplattform ist ein dynamisches Werkzeug für die industrielle Automatisierung und das Energiemanagement, welches in unterschiedlichen Branchen weltweit Anwendung findet. Durch die Kombination von Einfachheit, Intelligenz und Vielseitigkeit ermöglicht zenon unseren Kunden, den nächsten Schritt in Richtung der digitalen Transformation zu gehen und sowohl wettbewerbsfähig zu bleiben als auch ihre Nachhaltigkeitsziele zu erreichen. Du hast bis hierher gelesen und bist begeistert von der Chance, gemeinsam mit uns die Zukunft unserer Kunden zu gestalten? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Schicke deine Unterlagen per E-Mail an **Gayane Abrahamian**: [jobs-cdde@copadata.com](mailto:jobs-cdde@copadata.com)